

**Часто задаваемые вопросы российских ИТ-компаний по совершенствованию мер поддержки экспортеров,
валютного регулирования и валютного контроля**

№ п.п.	Вопрос/Предложение	Пути решения (пояснения)
1.	Предлагаем повысить порог открытия паспорта сделки до 10 тыс. долларов США.	Действующий порог открытия паспорта сделки равен 50 тыс. долларов США ⁱ
2.	Предлагаем внести изменения в законодательство о валютном контроле допускающие возможность не заключать экспортный контракт на сумму менее 10 тыс. долларов США и оставить его заключение на усмотрение сторон.	<p>Порядок заключения договора определен в главе 28 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее - Кодекс)ⁱⁱ.</p> <p>Так, в соответствии со статьей 434 Кодекса договор может быть заключен в любой форме, предусмотренной для совершения сделок, если законом для договоров данного вида не установлена определенная форма. Договор в письменной форме может быть заключен путем составления одного документа, подписанного сторонами, а также путем обмена письмами, телеграммами, телексами, телефаксами и иными документами, в том числе электронными документами, передаваемыми по каналам связи, позволяющими достоверно установить, что документ исходит от стороны по договору. Письменная форма договора считается соблюденной, если письменное предложение заключить договор принято в порядке, предусмотренном пунктом 3 статьи 438 Кодекса, то есть лицом, получившим оферту, в срок, установленный для ее акцепта, совершены действия по выполнению указанных в ней условий договора, в частности, произведена уплата соответствующей суммы (если иное не предусмотрено законом, иными правовыми актами или не указано в оферте).</p> <p>Таким образом, в целях оформления паспорта сделки, принятия паспорта сделки на обслуживание иным уполномоченным банком резидент может представить в уполномоченный банк в соответствии с требованиями Инструкции № 138-И договор, оформленный не только в виде одного документа, подписанного</p>

		сторонами по сделке, но и в виде иных документов (совокупности документов), отвечающих требованиям к форме договора, установленным главой 28 Кодекса, при условии, что такие документы содержат все существенные условия договора, необходимые для осуществления валютного контроля. ⁱⁱⁱ
3.	Требуется ли обязательный перевод подтверждающих документов с английского языка на русский язык, заверенный нотариусом, по валютным операциям до 10 тыс. долларов США?	<p>По запросу органа валютного контроля или агента валютного контроля представляются надлежащим образом заверенные переводы на русский язык документов, исполненных полностью или в какой-либо их части на иностранном языке.^{iv}</p> <p>Положениями федерального законодательства о валютном регулировании и валютном контроле и иными нормативно-правовыми актами Российской Федерации в указанной области не предусмотрено ни обязательное нотариальное удостоверение копий представляемых гражданином в налоговый орган банковских документов, ни нотариальное заверение перевода соответствующих документов на русский язык.</p>
4.	Есть ли возможность избежать штрафа за несвоевременный возврат валютной выручки сверх установленного контрактом срока?	<p>При незначительных сроках просрочки зачисления денежных средств на счета резидента-экспортера (не более 10 календарных дней) требуется объяснение экспортера и в случае, если причиной просрочки явились действия (бездействие) кредитной организации, осуществляющей расчеты по экспортному контракту, что подтверждается документально, не возбуждать (прекращать) дела об административных правонарушениях по части 4 статьи 15.25 КоАП РФ.^v</p>
5.	Обязательно ли предоставление подтверждающих документов по валютным операциям в банк в виде нотариально заверенных скан-копий документов?	<p>Существует право экспортера предоставлять должным образом заверенную скан-копию документа.</p> <p>Заверенная копия документа: копия документа, на которой в соответствии с установленным порядком проставлены реквизиты, обеспечивающие ее юридическую значимость.^{vi}</p> <p>Таким образом, экспортер может предоставлять скан-копии документов, самостоятельно заверенные должным образом.</p>
6.	Валютный контроль банка не разрешает открыть новый паспорт сделки для использования цессии (переуступки	7.1. Резидент представляет в банк паспорта сделки заявление о закрытии паспорта сделки в следующих случаях:

	<p>требования) по контракту в пользу фактора-нерезидента. Прав ли банк?</p>	<p>7.1.4. при уступке резидентом требования по контракту (кредитному договору) нерезиденту;</p> <p>12.8. При исполнении части или всех обязательств по контракту (кредитному договору), по которому оформлен паспорт сделки, третьим лицом - нерезидентом резидент в порядке, установленном главой 9 настоящей Инструкции, представляет в уполномоченный банк справку о подтверждающих документах, в которой отражает исполнение обязательств третьим лицом - нерезидентом, с одновременным представлением документов, подтверждающих такое исполнение, а также документ, на основании которого резидентом, оформившим паспорт сделки, возложено частичное (полное) исполнение обязательств по контракту (кредитному договору), по которому оформлен паспорт сделки, на третье лицо - нерезидента.</p> <p>Таким образом, возможность цессии в пользу фактора-нерезидента может быть осуществлена при условии, что фактор-нерезидент обеспечил поступление валютной выручки по контракту на счет экспортера в полном объеме.^v</p>
7.	<p>Каковы сроки предоставления подтверждающих документов по валютным операциям?</p>	<p>Срок предоставления подтверждающих документов при зачислении иностранной валюты на транзитный валютный счет - не позднее 15 рабочих дней после даты ее зачисления^{vii}</p>
8.	<p>Существуют ли механизмы субсидирования:</p> <ul style="list-style-type: none"> - зарубежного патентования результатов интеллектуальной деятельности; - компенсации затрат экспортеров российской продукции на сертификацию; - участия российских компаний в международных выставках; - внешнеторговых сделок с зарубежными покупателями, включая их страхование? 	<p>В настоящий момент работают следующие механизмы субсидирования экспортеров:</p> <ul style="list-style-type: none"> - компенсация затрат российским производителям на регистрацию объектов интеллектуальной собственности за рубежом; - компенсация затрат экспортеров российской продукции на сертификацию <p>Механизм субсидирования самостоятельного участия российских компаний в международных выставках будет запущен в ближайшее время.</p> <p>Возможность субсидирования внешнеторговых сделок с зарубежными покупателями, включая их страхование, для</p>

		<p>экспортеров отрасли ИКТ предусмотрена проектом постановления Правительство Российской Федерации «Об утверждении Правил предоставления из федерального бюджета субсидии акционерному обществу «Российский экспортный центр» на цели субсидирования процентных ставок по экспортным кредитам, предоставляемым коммерческими банками». В настоящее время проект постановления проходит установленную процедуру согласования.</p> <p>Для получения субсидий следует обращаться в АО «Российский экспортный центр» (АО «РЭЦ»). АО «РЭЦ» - специализированная организация, представляющая «единое окно» для работы с экспортерами в области финансовых и нефинансовых мер поддержки, в том числе через взаимодействие с профильными министерствами и ведомствами, осуществляющими функции по развитию внешнеэкономической деятельности Российской Федерации.</p> <p>Любая российская IT-компания может обратиться в АО «РЭЦ», и его сотрудники проведут первичные консультации, структурируют запрос и сформируют необходимый пакет документов. Далее, в зависимости от характера услуги, запрос и пакет документов направляются в соответствующие бизнес-подразделения АО «РЭЦ», которые отвечают за реализацию сформированных услуг.</p> <p>Контакты АО «РЭЦ»: 123610, Москва, Краснопресненская наб. 12, подъезд 9, +7 (495) 937 47 47, info@exportcenter.ru, https://www.exportcenter.ru/</p> <p>В субъектах Российской Федерации в ближайшее время будут созданы точки присутствия, через которые будут реализовываться программы АО «РЭЦ» (в том числе на базе региональных центров координации поддержки экспортно ориентированных субъектов малого и среднего предпринимательства и иной инфраструктуры, оказывающей услуги экспортерам).</p>
9.	Оказывают ли российским компаниям-экспортерам информационно-консультационную поддержку?	Да, информационно-консультационную поддержку оказывают Минкомсвязь России, Минэкономразвития России, АО «Российский